

# Aan de slag met Bitwarden: Reseller of MSP

Weergeven in het Helpcentrum:

<https://bitwarden.com/help/get-started-provider/>

## Aan de slag met Bitwarden: Reseller of MSP

Bij Bitwarden houden we van onze partners! Zoek niet verder als u een Managed Service Provider (MSP) of reseller bent die aan de slag wil met het beheren van Bitwarden-organisaties voor uw klanten:

### Partner worden

Lid worden van het Bitwarden Partnerprogramma is snel en eenvoudig. Ons partnerprogramma is ontworpen om uw succes te maximaliseren via een breed scala aan gedeelde prioriteiten, strategische vereisten en klantvoordelen. [Begin vandaag](#).

### Nodig je Provider Team uit

Elke all-star Provider heeft een all-star team nodig. Begin met het uitnodigen van uw medewerkers Provider-gebruikers om uw [klantbeheerteam te vervullen](#). **Services-gebruikers** kunnen Client-organisaties volledig beheren, terwijl **Provider-admins** daarnaast je Provider-setup kunnen beheren. Voor beschermende redundantie raden we aan om ten minste één andere Provider Admin in je team op te nemen.

### Klanten aan boord

Als lid van de Provider heb je de sleutels in handen om namens je klanten alle aspecten van een klantenorganisatie volledig te beheren. Je kunt [nieuwe klantorganisaties aanmaken](#) of [bestaande organisaties toevoegen aan je provider](#).

### Een klantenorganisatie opzetten

De pret houdt niet op wanneer een klantorganisatie aan boord is. Bitwarden Organisaties zijn zeer flexibel, met veel opties die geschikt zijn om te voldoen aan de uiteenlopende behoeften van uw klanten. Laten we eens kijken naar de [eerste stappen om een succesvolle Client Organization te configureren](#).

### Graaf in klantenadministratie

Client Organizations stellen je klanten in staat om wachtwoorden, creditcards en meer veilig te delen en geven je de tools om deze zaken namens hen te beheren. Er is veel dat je kunt doen, maar hier zijn enkele [belangrijke dagelijkse taken die je als Provider moet uitvoeren](#).