

ビットワーズを始めようリ セラーまたはMSP

ヘルプセンターで表示:

<https://bitwarden.com/help/get-started-provider/>

ビットワーズを始めようリセラーまたはMSP

ビットワーズでは、パートナーを愛しています！マネージド・サービス・プロバイダー（MSP）やリセラーの方で、顧客のためにBitwarden組織の管理を始めたいとお考えの方は、こちらをご覧ください：

パートナーになる

Bitwardenパートナープログラムの一員になるのは簡単です。当社のパートナーシップ・プログラムは、優先事項、戦略的要件、顧客メリットを幅広く共有し、お客様の成功を最大化するように設計されています。[今すぐ始める](#)。

プロバイダー・チームを招待する

オールスター・プロバイダーにはオールスター・チームが必要だ。あなたの従業員、プロバイダー・ユーザーを [顧客管理チームを構成する](#)。サービスユーザーはクライアント組織を完全に管理でき、[プロバイダ管理者](#)はプロバイダ設定を追加管理できます。冗長性を確保するため、チームに少なくとももう1人のプロバイダ管理者を含めることをお勧めします。

オンボード・クライアント

プロバイダー会員になると、顧客に代わってクライアント組織のあらゆる側面を完全に管理することができます。新しいクライアント組織を作成したり、既存の組織をプロバイダにオンボードすることができます。

クライアント組織の設定

クライアント組織がオンボードになると、楽しみは止まりません。Bitwarden Organizationsは強力な柔軟性を備えており、顧客の多様なニーズに対応するためのオプションが豊富に用意されています。[クライアント組織を成功させるための最初のステップ](#)を見てみましょう。

顧客管理を掘り下げる

クライアント組織は、顧客がパスワードやクレジットカードなどを安全に共有できるようにし、顧客に代わってこれらを管理するツールを提供します。あなたができることはたくさんありますが、ここではプロバイダーとして取り組む日々の主な仕事を紹介します。